



denk
interview

** Interview door
Dominique
Haijtema*

7 vragen aan...
**Remco
Claassen**

1. Zie jij jezelf als goeroe?

'Nee, ik ben wel opgevoed door goeroes. Ik had het geluk en het budget dat ik in mijn verzameloede van ideeën en theorieën de beste denkers ter aarde mocht bezoeken. Goeroes als Stephen Covey, die miljoenen boeken verkopen.

Het gaat toch om bekendheid. Ik ken veel mensen die de juiste dingen zeggen, maar niet bekend zijn. Ik ben bij lange na niet zo groot en bekend. Ik heb 40.000 boeken verkocht. Dat is landelijk best goed, maar of je daar nou een goeroe mee wordt, weet ik niet. Als het woord goeroe betekent dat je vol vuur en passie anderen helpt het beste uit hun leven te halen, ben ik beroepsmatig een goeroe. Een Nederlandse microgoeroe. Maar ik hoor niet thuis in een rijtje goeroes als de Dalai Lama.'

2. Hoe ben je in dit vak gerold?

'Ik heb informatica gestudeerd en ben informatieanalist. Een technicus. Het van mijn boeken is de vraag: hoe kom je tot jezelf? In eerste instantie ben ik door externe invloeden op een pad gezet. Ik kon goed rekenen en dan ging je bijna als vanzelf exacte vakken studeren. Het begon toen al op te vallen dat ik afweek in vergelijking met andere studenten op de hogeschool. Nerds zijn niet alleen een concept. Die bestaan echt. De meeste studenten hadden toen al een computer, de andere helft had hem zelf gemaakt. Ik was diskjockey bij Centerparcs en had seks met meisjes in plaats van met internet. Uiteindelijk kwam ik in de sales terecht omdat ik ook kon praten en niet alleen maar verstand had van de materie. Ik kon dus rekenen en met mensen omgaan. Dat streefde mijn ego, omdat ik meer kon dan de anderen. Ik werd dus intermediair tussen de techniek en de mens. Dat bleek ook uit al die persoonlijkheidstesten en onderzoeken die ik ben gaan doen. Ik ben niet bang voor een groep. Een beetje een aansteller en narcist. Ik wist niet dat dit een beroep zou kunnen worden. Ik werd commercieel manager bij een IT-bedrijf, helemaal stoer. Tot ik in die leasebak naar klanten moest. En voelde dat het moeilijk was, ik leeggezogen werd en moe werd.

Wat was er aan de hand? Ik was goed opgeleid en getraind. Tot ik het deed en door had dat het niet mijn ding was. Ik ben toentertijd al les gaan geven omdat ik zoveel prachtige materie en kennis had opgedaan die ik wilde delen. En toen kwam ik achter een energieverval. Als ik voor een groep stond om te praten kreeg ik energie, maar mijn beroep kostte me energie.





Je moet niet alleen maar nadenken, je moet ook leren voelen. Waar gaat je staart van kwispelen? Ik heb moeten leren om te voelen omdat ik een hoofdmens men. Dat is veel moeilijker om te onderzoeken of te trainen omdat niemand van buiten kan zien wat iets met je doet. Dus je kunt qua competenties ergens helemaal passen, maar als het niet bij jou past heb je een mismatch. Veel mensen hebben geen flauw benul wie ze zijn en wat ze zelf willen.

Wat mij opvalt is dat er zowel een markt is voor denkers, voelers als doeners. Ik heb alledrie gedaan en vind dat er overal waarde in zit. Maar alledrie hebben hun eigen taalgebruik en vooroordelen over elkaar. Een beetje directeur knuffelt geen boom. Dat is soft gedoe. Terwijl hij wel baat bij kan hebben om zijn intuïtie meer te ontwikkelen. Ik heb een soort fusion model gemaakt waarbij alles aan bod komt.'

3. Wat is je belangrijkste inzicht?

'Mensen willen wel veranderen, maar ze willen niet veranderd worden. En als je geen eigen plan maakt voor je leven, word je onderdeel of ingezet voor de plannen van anderen. Ik ben waarschijnlijk de meest trainingsgeile Nederlander die er rondloopt. Ik heb van alles gedaan: van reiki tot Myers-Briggs of NLP. Ook heb ik talloze boeken gelezen en getest op hun waarheidsgehalte. Er staat veel bruikbaar in al die boeken, alleen worden ze niet altijd gelezen en doen mensen er weinig mee. Wat ik ook heb geleerd door de jaren heen is dat als ik iets niet snap dat dit niet betekent dat iets niet bestaat of niet waar is. Dat is toch wel een knieval voor mijn arrogantie.'



4. Waar heb jezelf het meeste van geleerd?

'Van de zweefmarkt. Het leren bij je gevoel te komen. Door mijn informaticaopleiding is mijn hoofd goed ontwikkeld, maar wanneer weet je nou wanneer je gevoel afkomstig is uit je hoofd of uit je buik? Het is vaak onze interpretatie van een gebeurtenis die voor gevoelens zorgt. Zo kun je angst voelen als je partner te laat komt omdat je denkt dat hij een auto-ongeluk heeft gehad. Of jaloezie omdat je denkt dat hij vreemdgaat. Als je denkt dat hij een dure ring voor je koopt ben je in blijde verwachting. Al die gevoelens ontstaan dus in je hoofd en niet uit je intuïtie. Veel managementopleidingen gaan over gedrag, maar niet over gevoel.'

5. Wat wilde je worden toen je klein was?

'Ik heb lang getwijfeld tussen heftruck chauffeur en miljonair. Gelukkig ben ik uiteindelijk gewoon mezelf geworden. Een mengeling van een multi-goeroe-kennis-kliko en een parttime jongleur.'

6. Wat zegt je vrouw of zeggen jouw kinderen over jouw slechtste eigenschap?

'Dat ik bot ben of seksistische opmerkingen maak. Zij vinden mij wel eens kinderachtig en zeggen dat ik niet altijd mezelf hoeft te zijn. Soms genieten ze van mijn cabaretachtige optredens, soms schamen ze zich ervoor en willen ze dat ik normaal ga doen. Ik heb gelukkig het lef om mijn kind zijn te kunnen behouden.'

7. Hoe kom je tot je beste ideeën?

'Op de Bühne. Ik doe vrij weinig aan voorbereiding, maar maak na afloop van een lezing vaak aantekeningen. Ik geloof ook erg in drank en leiderschap. Na een halve fles whisky kun je soms ineens de hele wereld doorzien. Ik heb tijdens een training helemaal geen tijd om met elkaar vloten te bouwen. Als je er wat drank ingooit, gaan de stropdassen af en laten mensen veel sneller iets van zichzelf zien.....'

